

Materiał prasowy

18 września 2025 r.

Małe i średnie firmy zmęczone zmianami cen energii. Większość stawia na kontrakty ze stałą stawką

- **61% firm z sektora MŚP wybiera produkty ze stałą ceną energii – wynika z danych Axpo. To znaczne odwrócenie trendu z lat kryzysu 2022-2023, gdy aż 80% preferowało ceny zmienne.**
- **Hurtowa cena energii elektrycznej na giełdzie z dostawą na 2026 rok wynosi aktualnie ok. 420 zł/MWh – to spadek o ok. 12% względem cen obowiązujących rok temu na 2025 rok.**
- **Przedsiębiorcy, którym obecnie kończy się umowa na zakup energii, zabezpieczają niższe stawki nawet do końca 2030 roku.**

Stabilizacja cen energii elektrycznej stwarza korzystne warunki dla małych i średnich przedsiębiorstw. Stawki na Towarowej Giełdzie Energii (TGE) od miesięcy utrzymują się na poziomie 400-450 zł/MWh. To sprawia, że zarówno kontrakty ze stałą, jak i zmienną ceną są korzystne. W zależności od preferencji firmy mogą więc wybierać przewidywalność lub elastyczność, a teraz rozwiązania łączące obie te zalety.

Większość wybiera bezpieczeństwo i spokój przy planowaniu kosztów

Od początku 2025 roku przedsiębiorcy rozliczają się według stawek rynkowych. Wcześniej, w związku z kryzysem wywołanym m.in. napiętą sytuacją geopolityczną, obowiązywała zamrożona cena energii elektrycznej (693 zł/MWh). To miało zabezpieczyć firmy przed rekordowymi cenami wynoszącymi nawet 1500-2000 zł/MWh. Jak pokazały ostatnie miesiące, zniesienie limitu z końcem 2024 roku było zasadne, ponieważ od stycznia ceny na TGE nawet nie zbliżały się do tego progu.

– Jeżeli przedsiębiorca zdecyduje się teraz na kontrakt ze stałą ceną, może liczyć na cenę hurtową na poziomie 414,53 zł/MWh przez cały okres obowiązywania umowy, nawet do końca 2030 roku. I faktycznie większość, bo ponad 60% naszych klientów wybiera właśnie taki sposób rozliczenia. Przy podejmowaniu decyzji kluczowa dla klientów jest cena energii, ale także stabilność spółki obrotu, od której ją kupują – mówi Rafał Jagliński, menadżer sprzedaży dedykowanej MŚP w Axpo Polska.

Przedsiębiorcy obierają więc wyraźnie odmienny kierunek niż jeszcze 3 lata temu. W latach 2022-2023 aż 80% MŚP preferowało ceny zmienne.

– Może to wynikać ze zmęczenia kilkuletnią wysoką zmiennością i nieprzewidywalnością rynku energii. Stały koszt energii daje poczucie bezpieczeństwa i pozwala planować budżet bez obaw o skoki cen. Obecne stawki dają ten komfort. Jednak porównując rok do roku, można zaobserwować dalsze spadki cen hurtowych.

Stawka za energię elektryczną w lipcu 2024 roku z dostawą na 2025 rok wynosiła 480 zł/MWh – dziś z dostawą na kolejny rok wynosi już 420 zł/MWh – dodaje Jagliński.

Jak korzystać na spadkach cen giełdowych?

W przy obecnych hurtowych cenach energii korzystne może być zarówno długoterminowe zabezpieczenie stałej ceny, jak i zakontraktowanie z rozliczeniem po zmiennej stawce opartej o notowania na TGE. Przedsiębiorca zawsze powinien dobrać sposób kontraktowania do profilu działalności swojej firmy i przyjętej strategii zarządzania ryzykiem.

- **Rozliczenie po stawce zmiennej, giełdowej** – z pewnością daje większą możliwość czerpania korzyści, gdy ceny energii elektrycznej na giełdzie spadają. Wysokość stawki za MWh ustalana jest co miesiąc. To rozwiązanie dla tych firm, które mogą pozwolić sobie na pewną zmienność kosztów energii w budżecie firmy oraz dla takich, które mogą elastycznie dostosowywać swój profil zużycia pod aktualną sytuację na rynku i czerpać z niego wymierne korzyści.
- **Długoterminowe zakontraktowanie stałej ceny** – to korzystna opcja, gdy ceny energii elektrycznej na giełdzie są stosunkowo niskie lub odpowiadają możliwościom budżetowym danego przedsiębiorstwa. Gwarantuje stałą wysokość stawki za MWh do końca trwania umowy. Opcję tę cenią firmy, dla których energia jest raczej znaczącym kosztem prowadzonej działalności i potrzebują stabilizacji.
- **Rozliczenie będące kombinacją obu powyższych**

– Proponujemy również trzecie rozwiązanie – hybrydowe, które pozwalają firmom o większym zużyciu energii łączyć stabilność z elastycznością reagowania na okazje rynkowe. Przedsiębiorca decyduje o procentowym udziale energii kupowanej w stałej cenie. Pozostała część rozliczana jest po cenie SPOT, co pozwala korzystać z atrakcyjnych momentów na rynku – dodaje Rafał Jagliński.

Rozliczanie po cenach zmiennych jest teraz także możliwe przy zakupach gazu ziemnego. Cena za MWh ustalana jest co miesiąc, co oznacza oszczędności w przypadku spadku cen na giełdzie.

Zarówno przy zakupach energii, jak i gazu po stawce zmiennej, warto zabezpieczyć możliwość przejścia na stałą cenę w trakcie trwania kontraktu. Uchroni to przedsiębiorcę przed ewentualnymi, nieprzewidzianymi wydarzeniami, które będą miały wpływ na notowania giełdowe.

O Axpo

Axpo Polska jest częścią Grupy Axpo – największego producenta energii w Szwajcarii i międzynarodowego lidera w obrocie energią oraz odbiorze energii słonecznej i wiatrowej. Na polskim rynku spółka działa od ponad 20 lat, gdzie stała się jednym z największych niezależnych sprzedawców energii elektrycznej oraz odbiorców energii produkowanej z odnawialnych źródeł. Axpo Polska świadczy usługi dla blisko 35 000 firm, realizuje duże projekty fotowoltaiczne oraz rozwija magazyny energii i biogazownie.

Więcej informacji

Komunikacja i relacje zewnętrzne

Maja Kurpiewska
media@axpo.pl